

2025년 15가지 AI 트렌드 & 교훈

기업 CTO와 벤처 캐피털 투자자들과의 라운드테이블에서 얻은 AI의 현재와 미래에 대한 핵심 인사이트



CTO 관점

자체 개발과 구매의 비교, 기술 부채, 그리고 AI 과대광고의 실체



투자 트렌드

지역 간 시리즈 A 펀딩 격차와 AI 투자를 위한 핫 섹터



시장 전망

우리는 아직 AI 초기 단계에 있습니다—인터넷 시대의 1997년과 같은 시점

기업 CTO들이 AI에 대해 실제로 생각하는 것



99% 과대광고, 1% 혁명

CTO들은 잘못된 AI 도구를 구매하는 것과 모든 것을 바꿀 수 있는 희귀한 혁신을 놓치는 것 모두를 두려워합니다.



빅테크의 허세

FAANG 기업들은 기업 가치를 보호하기 위해 자신들의 AI 역량을 과장하고 있습니다. 마케팅이 엔지니어링 현실을 앞서가고 있습니다.



AI의 1997년과 같은 시점

AI가 닷컴 스타일의 사이클을 따른다면, 우리는 아직 인프라 단계에 있습니다. 큰 승자들은 아직 등장하지도 않았습니다.



구매보다는 직접 구축

선도적인 CTO들은 벤더 솔루션에 의존하기보다 내부 AI 팀을 구축하여 도메인 특화 모델에 집중하고 있습니다.



주체적 AI와 AI 에이전트의 차이

진정한 주체적 AI(추론과 자율적 행동이 가능한)는 'AI 에이전트'로 재브랜딩된 단순 자동화와는 다릅니다.

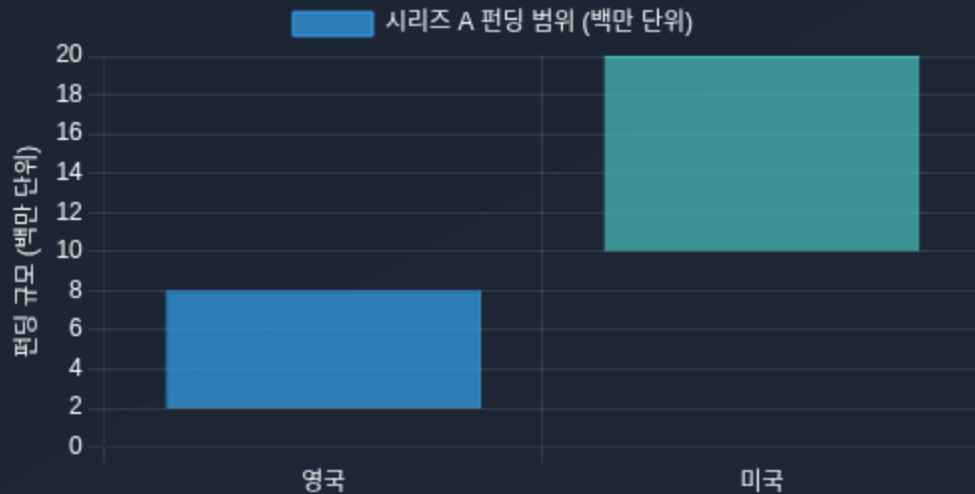


"감성 코딩"이 현실로

엔지니어들은 LLM 지원으로 직관에 의존한 코딩을 점점 더 많이 하면서, 개발 워크플로우를 라인별 코딩에서 프롬프트-반복 방식으로 변경하고 있습니다.

펀딩 환경 및 투자 핫스팟

시리즈 A 펀딩 비교



더 나은 펀딩 기회를 위해 미국으로 이동하는 영국 창업자들이 증가하고 있습니다

AI 투자 핫스팟

-  법률
문서 처리 및 규정 준수 자동화
-  사이버보안
위협 탐지 및 자동화된 대응 시스템
-  제약
신약 발견 및 임상 시험 최적화
-  부동산
부동산 가치 평가 및 시장 분석

VC 인사이트

VC들은 시장 진출 전략을 이해하고 엔지니어링을 넘어 완전한 팀을 구축할 의지가 있는 창업자들을 선별하고 있습니다.

인재, 팀 & 실제 영향



AI 과대광고가 아닌 결과 중심

선도적인 CTO들은 AI 자체보다 실질적인 결과를 우선시합니다.
핵심 질문: "AI가 실제 비즈니스 문제 해결에 도움이 되는가?"



AI 기능
가치 없음



비즈니스 결과
실제 가치



영국의 농친 AI 인재 기회

영국 스타트업은 미국 수준의 급여를 지급하여 최고 AI 인재를 유치하고 두뇌 유출을 방지함으로써 유럽 시장을 장악할 수 있습니다.

영국 AI 엔지니어
£60-85K
(약 10-14억원)

급여 격차
→

미국 AI 엔지니어
\$120-180K
(약 16-24억원)



린 구축이 새로운 표준

AI는 작은 팀이 적은 인원으로 더 많은 일을 할 수 있게 합니다. 기업들은 인원 증가보다 정확한 실행을 우선시합니다.



AI 이전 시대
10-20명의 엔지니어



AI 강화 시대
3-8명의 엔지니어



망가진 채용 프로세스

자동화된 냉정한 채용 프로세스로 인해 뛰어난 인재들이 놓치고 있습니다. 인간적 상호작용이 부족합니다.



인간 검토 없이 AI로 필터링된 이력서

85%



인간이 검토한 지원서

15%

핫존 AI 투자 및 혁신



법률

복잡한 서류 작업, 규정 준수 모니터링,
계약 분석 자동화



사이버보안

위협 탐지, 취약점 스캐닝, 자동화된 사
고 대응



계약

신약 발견, 임상 시험 최적화, 맞춤형
의학



부동산

부동산 가치 평가, 시장 분석, 거래 자
동화

영국의 기회의 창



인재 접근성

미국 대비 낮은 비용, 고도로 숙련된 AI 인재 풀



미국 투자

북미 외 지역에서 적극적으로 기회를 찾는 미국 펀
드



성장 잠재력

강력한 마진으로 글로벌 AI 기업 구축

영국 기업들이 AI 기회에 결단력 있게 움직인다면 시장을 지배할 수 있습니다

2025년 AI 환경 탐색



구매만 하지 말고 직접 구축하라

도메인 특화 모델에 집중한 내부 AI 역량을 개발하고 기술 스택의 통제권을 유지하라



결과에 집중하라

AI 기능보다 비즈니스 가치를 우선시하라. 측정 가능한 영향으로 실제 문제를 해결하는 곳에만 AI를 배포하라



인재 전략을 재고하라

더 날렵하고 생산적인 팀을 구축하면서 AI 인재를 유치하고 유지하기 위해 보상을 조정하라

고영향 산업을 목표로 하라



법률



사이버보안



계약



부동산

“ 우리가 닷컴 스타일의 사이클에 있다면, 버블 붕괴는 몇 년 후의 일입니다. 그리고 큰 승자들은 아직 출시조차 되지 않았습니다. 우리는 여전히 인프라 단계에 있습니다.

— 기업 CTO 원탁회의 합의